WEBSITE BOOSTING » 03-04.2018

Udo Raaf

# Usability optimieren mit Hotjar

Auch im Jahr 2018 sind viele Webseiten-Betreiber noch im Blindflug im Web unterwegs. Das muss nicht sein, denn die Tools zur Analyse von Webseiten werden immer besser. Das maltesische Start-up Hotjar bietet ein smartes Usability-Werkzeug, das dabei hilft, das Nutzerverhalten zu verstehen und seiner Website zu mehr Konversion zu verhelfen. Udo Raaf hat sich das Tool genauer angesehen.

> "Don't make me think!" lautet das oberste Gebot der Usability im Standardwerk "Don't Make Me Think" von Steve Krug. Die einzige Art und Weise, Usability zu verbessern, besteht darin, Nutzer zu beobachten und sämtliche Hindernisse aus dem Weg zu räumen, die sich ihnen bei der Informationssuche in den Weg stellen.

> Website-Betreiber wissen häufig aber gar nicht, wie ihre Seite tatsächlich genutzt wird. Die wenigsten Unternehmen haben einen Usability-Profi im Team. Häufig verlässt man sich also auf sein subjektives Gespür oder das seines Webdesigners, vergisst jedoch, dass man selbst meistens gar nicht der typische Nutzer ist. Auch der einfachste und preiswerteste aller Usability-Tests wird nur selten durchgeführt: Wer sich einfach mal neben einen Nutzer seiner Website setzt und ihn bei der Lösung bestimmter Aufgaben beobachtet, wird erstaunt sein. Denn tatsächlich wird eine Website oft ganz anders genutzt, als man sich das gemeinhin vorstellt.

> Häufig wird zu viel vorausgesetzt, das heißt, dem Nutzer wird zu viel (oder zu wenig) Information und eine unklare Nutzerführung zugemutet. Zwar hat sich die Nutzerfreundlichkeit von Webseiten in den letzten Jahren im Allgemeinen stark verbessert, da immer mehr Webdesigner auf geübte und etablierte Standards bei der Gestaltung zurückgreifen, statt das Rad immer wieder neu erfinden zu wollen. Doch es hängt meistens an winzigen Details, ob sich ein Nutzer auf einer Website zurechtfindet oder nicht. Die Position eines Buttons, das Wording im Hauptmenü oder der begleitende Text – all das kann über Erfolg oder Misserfolg im Netz entscheiden. Nutzerfreundlichkeit ist nicht nur ein Gebot der Höflichkeit, sondern laut Searchmetrics auch ein wichtiger Rankingfaktor bei Google (http://einfach.st/smrf2), und sollte deshalb nicht

dem Zufall überlassen werden.

Hier setzt Hotjar an und bietet ein praktisches Tool, um alle wesentlichen Usability-Probleme aufzuspüren. Dabei stehen in der kostenlosen Basis-Version verschiedene hilfreiche Werkzeuge zur Verfügung:

- Heatmaps erstellen: Erstellen Sie Screenshots, auf denen Klicks, Taps, Scrolls und Mouse-Bewegung auf einem Bild sichtbar werden.
- 2. Recordings: Sehen Sie sich in einem Video an, wie einzelne Nutzer durch Ihre Seiten navigieren und welche Aktionen sie ausführen.
- 3. Funnels überwachen: Kontrollieren Sie ihre Marketing-Funnels und stellen Sie sicher, dass weniger potenzielle Kunden abspringen.
- 4. Formular-Check: Überprüfen Sie Ihre Formulare und verringern Sie die Abbruchrate.
- 5. Blitz-Umfragen erstellen: Erstellen Sie Umfragen, um Ihre Nutzer besser zu verstehen.

Das Tool ist für Tests von bis zu 2.000 Pageviews am Tag völlig kostenlos. Wer mehr Daten erheben muss, kann optional mehr Pageviews dazubuchen. Man hat es also selbst in der Hand, wie viele Nutzer man aufzeichnen möchte. Allerdings dürfte die kostenlose Variante für die meisten Unternehmen schon völlig ausreichend sein, da viele Seiten eines Webangebots sehr ähnlich aufgebaut sind.

Die Einrichtung von Hotjar erfolgt innerhalb weniger Minuten: Den bereitgestellten Tracking-Code kopieren und im <head>-Bereich der Website einfügen. Dabei sollte man unbedingt darauf achten, dass der Code auch bei jedem Seitenaufruf geladen wird, um alle Seiten sauber tracken zu können. Ist der Code erfolgreich eingerichtet, erhält man sofort eine Bestätigung. Natürlich muss auch die Datenschutzerklärung entsprechend angepasst werden, eine mit

#### **DER AUTOR**



Diptom-Kommunikationswirt **Udo Raaf** ist Content-Marketing-Berater in Berlin und spezialisiert auf die Themen Content-Strategie und SEO. Er ist Gründer und Inhaber des größten deutschsprachigen Musikblogs TONSPION www.tonspion.de.



Abb.1: Hotjar erstellt Heatmaps von Webseiten: Was wird geklickt und was nicht?



Abb. 2: Hotjar ist blitzschnell eingerichtet

EU-Recht abgestimmte Vorlage dafür liefert Hotjar gleich mit (www.hotjar. com/privacy).

#### 1. Heatmaps erstellen

Ist der Tracking-Code korrekt installiert, kann man sofort seine ersten Heatmaps anlegen. Dabei sollte man sich zunächst auf die wichtigsten Seitentypen fokussieren, z. B. Startseite, Rubrik, Artikel.

Unmittelbar danach erstellt das Tool einen Screenshot, sobald die betreffende Seite von einem Nutzer zum ersten Mal aufgerufen wird. Es ist also wichtig, während eines aktiven Tests keine Veränderungen auf der betreffenden Website mehr vorzunehmen, da sonst die Ergebnisse verfälscht werden.

Nun legt man weitere Seiten an, die man untersuchen möchte. Fertig? Fast.

Anschließend benötigt man nämlich nur noch ein wenig Geduld, bis genügend Nutzer auf den Seiten waren, um aussagekräftige Ergebnisse zu erhalten, was bei einer Seite mit nur wenigen Pageviews natürlich länger dauert als bei einer gut besuchten Seite.

Hotjar erstellt automatisch Heatmaps für alle aktuellen Gerätetypen: Desktop, Tablet und Mobile. Dabei wird nicht nur das Klick- bzw. Tapverhalten der Nutzer am jeweiligen Gerät gemessen, sondern auch die Mausbewegung und das Scrollverhalten. Die mobile Nutzung unterscheidet sich deutlich von der an einem Desktop-Computer. Entsprechend sollte man besonderen Wert auf die Gestaltung der mobilen Seiten legen.

Jede Webseite sollte ein bestimmtes Ziel haben, z. B. einen Kauf, das Abonnement eines Newsletters oder den Klick eines weiterführenden Links. Auf der Heatmap wird nach erfolgreichem Test anschaulich dargestellt, ob das gewünschte Ziel tatsächlich erreicht wird oder ob Nutzer überwiegend auf ein untergeordnetes Element klicken.

Beim ersten Test mit unserem Musikmagazin Tonspion konnten wir feststellen, dass sehr viele Nutzer auf Artikelebene auf einen sehr prominent platzierten Affiliate-Link im oberen Drittel der Seite klickten, was allerdings die Absprungrate dramatisch erhöht und auf einem durch Werbung finanzierten Magazin nicht unbedingt die gewünschte Aktion ist.

Also haben wir den Affiliate-Button weiter nach unten gesetzt und darüber ähnliche und weiterführende Artikel angeboten, um die Nutzer länger auf der Website zu halten und mehr Artikel präsentieren zu können.

Darüber hinaus konnten wir feststellen, dass unsere Nutzer auf der Homepage sehr häufig das Hauptmenü und die Suchfunktion anklickten. In der Folge haben wir das Menü überarbeitet, ausführlicher gestaltet und alle wichtigen Bereiche der Website in ein Submenü integriert, das nun per Mouseover angesteuert werden kann. Menüpunkte, die kaum geklickt wurden, haben wir konsequent gelöscht oder umbenannt.

Die Sichtbarkeit der Website im Google-Index hat sich anschließend spürbar verbessert. Ob das aber schon auf diese wenigen kleinen Änderungen zurückzuführen ist, können wir zwar erst langfristig beurteilen, aber das gute Gefühl, etwas von unseren Nutzern gelernt zu haben, stellte sich sofort ein.

Auf mobilen Websites ist es besonders interessant zu beobachten, wie weit diese tatsächlich gescrollt werden. Hat man wichtige Informationen an einer Stelle platziert, die nur wenige Nutzer sehen, weil sie gar nicht so weit scrollen? Durch die farbliche Visualisierung von Rot (viel genutzt) bis Grau (wenig genutzt) – inklusive exakter prozentualer Angaben – wird das Optimierungspotenzial sehr anschaulich vor Augen geführt.

Sind wichtige Elemente wie Menü, Buttons oder Videos schließlich neu arrangiert, kann man den Test wiederholen und sich dann auf einzelne Landingpages fokussieren, die besonders häufig genutzt werden. Natürlich sollte man jeden Test mit einem Webstatistik-Tool, z. B. Google Analytics, begleiten, um die Veränderungen im Nutzerverhalten im Blick zu behalten.

## 2. Recording

Mit der Recording-Funktion kann man einzelne Nutzer beim Durchstöbern eines Webangebots beobachten, so als säße man direkt neben ihnen. Anhand der Mausbewegung lassen sich Schwachstellen einer Website ablesen. Gelangt der Nutzer direkt und ohne große Umwege zum gewünschten Ziel? Oder irrt er auf der Seite umher und

	> New neathap	Next
Tonspi	on Homepage	
0	Number of Pageviews	
0	Page Targeting	
0	Review & Save	

Abb. 3: Zuerst gibt man der Heatmap einen Namen, in unserem Beispiel: Homepage

Name: Tonspion He	omepage			
<ul> <li>O Number of Pagevi</li> </ul>	iews			Next
	This heatmap should record NOTE: Every page viewed by a visite	data from: or is counted as a single pageview.		
	1 000	2 000	10,000	
	Pageviews	Pageviews	Pageviews	

→ ③ Page Targeting	3			Next
	This heatmap should collect NOTE: Data will be gathered to ger	data when users: nerate a single heatmap.		
	Visit a specific page	Visit one of multiple similar pages	Trigger a JavaScript snippet	
	Simple URL match	<ul> <li>http://www.tonspion.de</li> </ul>		

Abb. 4: Anschließend wählt man, wie viele Pageviews für die Heatmap erfasst werden sollen

Abb. 5: Schließlich gibt man die URL ein, für die eine Heatmap angelegt werden soll

Heatmaps > T	onspion Reviev	V 🛛 🎓 Share Hea	itmap					
DEVICE 353	42 605	TYPE	ck 🛛 🕅 Move	\$ Scroll		ad		
This heatmap is	s based on a sample of yo	our total visitors. <u>Lear</u>	rn more.					Feedback
				impressum (	Kontakt   Jobs   Netsele	ktor   Mediadaten   Sponsored	Pests	
	+tonseion	NEWS - MUSIKV	IDEOS ALBEN -	CHARTS -	ARTISTS -		0	нот
	Topening							
	Compliation NERD	Hannah Epperson	Eminem Ne	il Young Paul Ha	nkinson Franz Ferd	linand Sisters CLIC	S RECORDED	
	Genres: Free Download Pop	Indie Rock Rap Electro	Punk Folk Soul Horb	uch		4	404	COLD
	ALBUM				SONGS DES JA	HRES 2017		
		D DOD 14 December 2017	LSteffen Wals		CONTRO DEG DA			

Abb. 6: Hotjar legt Heatmaps für jedes Device an



Abb. 7: Die Heatmap zeigt, wo Nutzer klicken



Abb. 8: Mit dem Recording-Tool lassen sich anonymisierte Nutzer beobachten, wie sie durch eine Seite scrollen und klicken, außerdem erhält man Informationen, welche Geräte und Browser der entsprechende Nutzer verwendet

scrollt ganz bis nach unten, ohne fündig zu werden? Diese Beobachtung lässt sich anhand der Aufnahmen nachvollziehen. Selbstverständlich werden die Aufnahmen anonym erstellt und lassen sich nicht einer bestimmten IP-Adresse zuordnen. Trotzdem bleibt ein Gefühl von Big Brother, wenn man sich die Recordings seiner Seiten ansieht.

Um nicht zu viele sinnlose Daten zu erheben, lässt sich die Qualität der Recordings eingrenzen: Nutzer, die weniger als 30 Sekunden auf einer Seite bleiben, lassen sich ebenso ausfiltern wie Nutzer, die weder scrollen noch klicken, also vermutlich gar nicht bei der Sache sind.

Die Recordings lassen sich anschließend in einem Video-Player abspielen. Jede Aktion ist mit einer anderen Farbe unterlegt:

- » Rot: Der Nutzer klickt ein Element auf der Seite.
- » Gelb: Der Nutzer navigiert zu einer anderen Seite der Website oder lädt die Seite neu.
- » Grau: Der Nutzer scrollt auf der Seite.
- » Weiß: Der Nutzer füllt ein Formularelement aus.
- » Pink: Der Nutzer ändert die Browsergröße.
- » Keine Farbe: Der Nutzer interagiert nicht mit der Seite.

Trotz der umfassenden Möglichkeiten, das Nutzerverhalten zu beobachten, gibt es eine wichtige Einschränkung: Eyetracking beherrscht Hotjar selbstverständlich nicht. So bleiben die Informationen des Recordings zwangsläufig unvollständig und können dadurch auch irreführend sein. Man sollte also immer im Hinterkopf behalten, dass man nur einen sehr kleinen Ausschnitt sieht. Ob ein Nutzer die Seite zufrieden oder frustriert verlässt, kann auch Hotjar nicht ermitteln. Wer wissen möchte, warum die Absprungraten auf einer bestimmten Seite zu hoch sind, kann des Rätsels Lösung mithilfe der Heatmaps und Recordings aber vermutlich recht schnell auf die Schliche kommen.

## 3. Funnels überwachen

Ein weiteres Feature von Hotjar ist das Überwachen von Tracking-Funnels. Da es dafür allerdings auch andere Werkzeuge (Google Analytics) gibt, sei es an dieser Stelle nur kurz der Vollständigkeit halber erwähnt.

Zunächst identifiziert man die verschiedenen Konversionsziele eines Webangebotes. Das kann sowohl ein Newsletter-Abonnement als auch ein Kauf sein. Daraufhin definiert man den typischen Weg zur Konversion, also zum Beispiel Homepage → Artikel → Kauf. Anschließend zeigt Hotjar, wie viele Nutzer man auf welcher Seite auf dem Weg zur Konversion verloren hat, und zeigt auf, wo die größten Hürden liegen. Anhand dieser Daten kann man dann Seiten optimieren, auf denen die Absprünge besonders hoch erscheinen.

#### 4. Formulare testen

Fast jede Konversion erfolgt über eine Formulareingabe, egal, ob ein Newsletter oder eine Kaffeemaschine bestellt wird. Entsprechend sollte man auch seine Formulare regelmäßig überprüfen:

- » Gibt es Felder, die nicht ausgefüllt werden?
- » Gibt es überdurchschnittlich hohe Abbrüche beim Ausfüllen des Formulars?
- » Wie viele Besucher der Formularseite senden es tatsächlich ab?

Mit dem Formular-Tool lassen sich Probleme bei der Nutzung eines Bestellformulars recht schnell eingrenzen und beheben.

# 5. Umfragen

Wer könnte besser wissen, wo es Probleme mit einer Website gibt, als Ihre Nutzer? Warum also nicht einfach mal fragen? Neben den Tracking-Tools bietet Hotjar ein Umfrage-Tool, um direktes Feedback von Nutzern zu einem Thema einzuholen. Diese Umfragen können mit einem Klick aktiviert oder deaktiviert werden. Aufwendige Designanpassungen oder teure Entwickler sind dafür nicht notwendig.

Stellen Sie einfach eine Frage, definieren Sie, auf welcher Seite die Frage aufpoppen soll, und lassen Sie sich dann von den Antworten ihrer Nutzer inspirieren.

- » Soll der Newsletter monatlich oder wöchentlich erscheinen?
- » Wie gut auf einer Skala von 1-10 würden sie unsere Seite bewerten?
- » Welche Themen interessieren Sie besonders?

Diese und andere Fragen lassen sich an eine bestimmte Zahl von Nutzern versenden. Die Umfrage wird dezent am Rand der Seite eingeblendet und kann einfach weggeklickt werden. So fühlt sich kein Nutzer durch Ihre Neugier belästigt.

Hotjar bietet fünf verschiedene Typen von Umfragen:

- » Ausführliche Antworten
- » Kurze Antworten
- » Radio-Buttons
- » Checkboxen
- » Net Promoter Score (Skala von 1-10)

#### Fazit:

Hotjar ist ein wirklich nützliches Usability-Tool, das jede Website, egal welcher Größe, zumindest gelegentlich – zum Beispiel vor und nach einem Relaunch – einsetzen sollte. Da man das Tool nicht ständig braucht, baut man den Code einfach wieder aus, wenn man herausgefunden hat, was man optimieren sollte.

Die Erkenntnisse, die Hotjar als Usability-Werkzeug bieten kann, sind



Abb. 9: Mit dem Funnel-Werkzeug lässt sich der Weg eines Nutzers von der Startseite bis zur Bestellung nachvollziehen



Abb. 10: Das Formular-Werkzeug zeigt Optimierungspotenziale auf



Abb. 11: Tipp: Fragen Sie Ihre Nutzer doch mal, was sie sich von Ihnen wünschen

verblüffend. Wenn eine Seite nicht so genutzt wird, wie man es sich eigentlich vorstellt – und das wird sie so gut wie nie –, sollte man dringend Änderungen vornehmen. Schließlich muss man nicht selbst mit seiner Website zurechtkommen, sondern die Nutzer, die ein Angebot möglicherweise noch gar nicht kennen. Vor allem Web-Designern ist zu empfehlen, sich intensiv mit diesem Tool auseinanderzusetzen, um Websites zu gestalten, auf denen sich jeder Nutzer schnell zurechtfindet, und zwar ohne auch nur eine Sekunde darüber nachdenken zu müssen, wie man auf der Seite navigiert. ¶